## テクニカルスキル・セミナー <新入社員対象>

テーマ	内容	実施要領
●受付養成研修 <接遇応対基礎> 来客応対をはじめ、取次ぎ、ご案内接遇、 お見送りまでの基本をしっかり学び、感 じの良いおもてなしのための信頼される 実践力の獲得をめざします	・来客応対の基本姿勢とご挨拶 お迎えの挨拶とお辞儀 ・名刺の授受の基本と応用 ・取次ぎ、ご案内の基本と実習 応接・エレベーター・移動等 ・湯茶接待とタイミングの捉え方 ・お見送りとおもてなしの心構え	●様々なシーンでの基本動作と言葉の 獲得をめざします。 ●VTRでの点検実習を前提に滑らかな 動きが醸し出すおもてなしの空間醸成 への受付スタイルの獲得。 ●基本実施時間は6時間 通常は10:00~17:00

テーマ	内容	実施要領
●接客販売基礎研修 <販売技術の基本> 感じの良いおもてなしでお客様に向き合い、信頼への実践力の獲得をめざして、 言葉と動作の基本を学ぶ内容です。	<ul> <li>・初対面のご挨拶と雰囲気力様々シーンのご挨拶とお辞儀</li> <li>・販売アプローチの基本動作あいづち言葉とクッション言葉</li> <li>・対人距離間と快適空間の設計</li> <li>・標準話法と応酬話法</li> <li>・聞き上手の5ステップ</li> </ul>	●店頭での接客販売の基本を実践的な基本用語と動作の実習で獲得。 ●実習を前提にした偶数の人数構成を基本とし、20名規模での研修です。 ●基本実施時間は6時間 通常は10:00~17:00